

# **ACTA DE LA REUNIÓN DE LA ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA DE LA AGRUPACIÓN DEPORTIVA CENTRO INTERNACIONAL DE NAVEGACIÓN DE AROUSA, CINA (MADRID) Y DE LA ASOCIACIÓN DEPORTIVA CINA (GALICIA), CELEBRADA EL DÍA 29 DE MAYO DE 2014**

---

Se convoca la Asamblea General Ordinaria a la que asisten 43 socios más tres que delegan su voto. Se inicia a las 20:00 horas. La Presidenta da la bienvenida a los socios. Agradece y felicita el trabajo realizado por los miembros que dejan la junta: Ana Veiga como Vicepresidenta, Nieves Mora como tesorera y Susana Rohr como secretaria.

La presidenta da la bienvenida y agradece la incorporación de los nuevos miembros de la junta: como vocal David Gómez y como secretaria Susana Gómez.

## **1.- Lectura y aprobación, si procede, del acta de la Asamblea General Ordinaria 2013.**

Tras la petición de los socios asistentes a la última Asamblea Ordinaria, el Acta anterior se envió con antelación para facilitar la lectura previa y no perder tiempo en leerla durante la celebración de la Asamblea. La presidenta pregunta a todos los presentes si están de acuerdo, no habiendo ninguna respuesta negativa. Por lo que se procede a la aprobación del Acta de Asamblea General Ordinaria de 2013.

## **2.- Modificación de miembros de la Junta Directiva (bajas y altas).**

Se aceptan por unanimidad las dimisiones presentadas por las hasta ahora Vicepresidenta, Tesorera y Secretaria de la Junta Directiva, Ana Veiga Sánchez con DNI 2.905.309-H y número de socio 7.345, Nieves Mora Ariza con DNI 50.438.033-E y número de socio 8.151 y Susana Rohr Aguirre con DNI 51.461.981-X y número de socio 5.793, agradeciéndoles a las tres los servicios prestados y aprobando sus gestiones hasta el día de la fecha.

Habiendo quedado vacantes los cargos de Vicepresidente, tesorero y secretario, se acuerda designar como nuevo Vicepresidente de la Junta Directiva a Alberto Gómez Herranz con DNI 46.607.398-Z y número de socio 8.381, quién hasta ahora desempeñaba el cargo de Vicepresidente 2º. Se designa a Alfredo Platas Palacios con DNI 651.058-C y número de socio 1.268 como Vicepresidente 2º, quién hasta ahora desempeñaba el cargo de Vicesecretario. Se designa a Ana Yun García con DNI 52.474.370-P y con número de socio 6.334 como Vicesecretaria, quién hasta ahora desempeñaba el cargo de Vocal. Se designa a Lorenzo Angel Villanúa Bernués con DNI 01.170.496-A y número de socio 8.353 como Tesorero, quién hasta ahora desempeñaba el cargo de Vocal.

Se aceptan por unanimidad las nuevas incorporaciones de David Gómez Segura con DNI 02.626.860-F y número de socio 7.932 como nuevo Vocal y Susana Gómez Fuentes con DNI 23.001.362-M y número de socio 6.716 como nueva Secretaria.

Dichos Señores, presentes en este acto, aceptan sus nombramientos y toman posesión de sus cargos.

El Secretario

VºBº El Presidente

Susana Gómez Fuentes

Mª Aurora Pérez de la Cruz

El Vicesecretario

Vicepresidente 1º

Ana Yun García

Alberto Gómez Herranz

El Tesorero

El Vicepresidente 2ª

Lorenzo Angel Villanúa Bernués

Alfredo Platas Palacios

Vocal

David Gómez Segura

Con mi intervención, Vicepresidente anterior con cargo Inscrito:

Ana Veiga Sánchez

Con mi intervención, Tesorero anterior con cargo Inscrito:

Nieves Mora Ariza

Con mi intervención, Secretario anterior con cargo Inscrito:

Susana Rohr Aguirre

Quedando conformada la Junta actual por:

NOMBRE	APELLIDOS	PUESTO	DNI	Nº SOCIO CINA
Mª Aurora	Pérez de la Cruz	Presidente	7.251.005-W	6932
Alberto	Gómez Herranz	Vicepresidente 1º	46.607.398-Z	8381
Alfredo	Platas Palacios	Vicepresidente 2º	651.058-C	1268
Lorenzo Angel	Villanúa Bernués	Tesorero	01.170.496-A	8353
Susana	Gómez Fuentes	Secretaria	23.001.362-M	6716
Ana	Yun García	Vicesecretaria	52.474.370-P	6334
Francisco Javier	Rodríguez Santos	Vocal	9.682.895-X	142
Luis Javier	Hernández González	Vocal	6.580.204-L	8223
David	Gómez Segura	Vocal	02.626.860-F	7932

### **3.- Memoria de Actividades del año 2013**

Inicia este punto Susana Gómez, enumerando las actividades por bases del año 2013.

En Valmayor se hicieron 11 cursos ordinarios con un total de 107 alumnos, 4 cursos monográficos de Spi con alta afluencia, 24 alumnos.

El curso de monitores de vela ligera salió con 7 alumnos.

En Boiro se hicieron 7 cursos ordinarios, 3 decenas en julio y 4 semanas en agosto-septiembre con un total de 136 alumnos. El curso de monitores de crucero salió con 3 alumnos y hubo 8 paseantes.

Del nivel III en Galicia salieron 5 cursos, 2 en julio y 3 en agosto con un total de 16 alumnos. En el nivel IV hubo un curso en agosto con 5 alumnos.

En el pantano de San Juan hubo 3 cursos de crucero nivel I con un total de 7 alumnos.

Se compara el número de alumnos total anual entre el año 2012 y el 2013 y se resalta el aumento de 280 a 327 alumnos respectivamente.

Como otras actividades se resaltan los bautismos de Vela Ligera en Valmayor, las cesiones de barcos (20 Raqueros, 10 Vaurien y 4 Albatros) y las regatas amistosas. Como de costumbre también los montajes y desmontajes, tanto en Boiro como en Valmayor, las Regatas de "Grana y Oro", Paula y las autonómicas de Raqueros y Vaurien, las conferencias y los cursos secos.

Interviene Víctor Simón para preguntar si los datos de alumnos totales se refieren a nuevas altas de socios, respondiéndole que no, son alumnos totales, tanto nuevos socios como antiguos.

Toma la palabra Fernando Bujalance, para evaluar los cursos secos y conferencias.

Comienza con los cursos secos. Resalta una bajada del número de convocatorias respecto a años anteriores, sin embargo existe una subida en el número de alumnos por cursos. Es decir, hay menos cursos pero más llenos. Comenta que este año el 62 % de las inscripciones fueron pagadas parcialmente con bonos. Y que los ponentes socios del cina son bonificados al dar un curso seco. La promoción de los cursos secos se realizó a través del boletín del CINA (e-mail). Se añaden dos nuevos cursos: nudos marineros nivel II y cocina a bordo, con una gran acogida de alumnos. Nos cuenta que se ha incorporado una encuesta (on-line) de evaluación de curso, y hace un pequeño resumen de las estadísticas resaltando una calificación global media de 4,4 sobre 5 y una valoración muy buena de los monitores que impartieron los cursos, tanto en conocimiento de la materia impartida como el nivel didáctico.

Sobre las conferencias, las características y factores que intervienen son equivalentes a los cursos secos, destacando la dificultad para encontrar ponentes, con una asistencia muy irregular de 10 a 25 personas. La promoción de las mismas se hace a través de boletín y se ponen en conocimiento de federaciones, clubes de Madrid y otras entidades, para su difusión. Pero no se ha percibido asistencia por medio de estas últimas acciones. Destacar que el número de charlas en el 2013 fue de 13 con una asistencia total de 210 personas. Hace referencia también sobre la relación de temática-asistencia, confirmando que no es concluyente y no conlleva una relación.

Expone las novedades para el 2014, con la nueva sede habrá una gran sala de conferencias, aulas de estudio para cursos, si bien más reducidas. Mejoras en la climatización. Se podrán divulgar nuestras actividades por el Colegio Mayor. Se mantendrán los precios de los cursos secos, se abrirá la asistencia a los no socios con un 50 % de incremento en el precio. Se harán descuentos a colegiales para captación. Y anuncia que Lorenzo Villanúa se incorpora a su grupo de trabajo.

Toma la palabra Ana Yun para hablarnos de la mejora de infraestructuras: Se hace el traslado a la nueva oficina en el Johnny, se hace cambio del contrato de internet. Se contrata un trastero para guardar el material. Se revisa toda la flota tanto de Boiro como de Valmayor. Con los objetivos de tener más seguridad, una mejor habitabilidad, mejorar la imagen y reducir los costes.

Nos hace un informe de Ligera, empezando por el año 2013 en Valmayor. El esfuerzo de Pepe García por hacer unas encuestas electrónicas dan un alto nivel de respuesta, un 77 %. Con unas valoraciones globales muy buenas, en general por encima de 4 puntos sobre 5. Resalta que las promociones dieron su fruto, hubo cursos en agosto, los cursos monográficos de Spi tuvieron una gran acogida también. Hubo que hacer un gran esfuerzo para que la gente encuadrara. Se formaron dos cursos nuevos, de seguridad y actualízate, para la mejora de los monitores. Se felicita al Grupo de Valmayor, y en especial a José Carlos Benitez, coordinador de dicho grupo en 2013, por todas las mejoras y esfuerzo realizado.

Se empiezan a plantear cuestiones para la captación de más alumnos, flexibilizando los días de cursos, para que encuadren más monitores sin tener que hacer tanto llamamiento y poder llegar así a un equilibrio entre monitores-cursos-alumnos.

Nos comenta también Ana las mejoras introducidas en ligera en el año 2014, siendo éstas:

En referencia al material se hace revisión de la flota de Valmayor en los meses de enero a marzo, quedando 5 raqueros y 5 vauriens aptos para los cursos. Se reparan las velas, se compran chalecos nuevos (2 modelos diferentes). Se ordena y pone suelo nuevo en el galpón pequeño, que tenía tabloneros rotos. Se compra un extintor para el galpón grande. Se compran y ponen matrículas y pegatinas para todas las embarcaciones. Se compra una vitrina nueva, para anuncio de la escuela. Se hará un curso de fibra y ñapas el día 14 de junio.

En referencia a cursos, se crea el Flexiplan, en el que los alumnos eligen los 4 días de curso de manera flexible, las combinaciones posibles se pueden ver a través de la web [www.cina.es](http://www.cina.es). Los monitores tendrán que hacer mayor esfuerzo en coordinación, evaluación de alumnos, comunicación entre monitores. En el 2014 se crean los bautismos extendidos, que serán de día completo como un primer día de nivel de iniciación. Se podrá navegar días sueltos, para aquellos alumnos que quieran ir perfeccionando, practicar lo aprendido. Se ajustarán los precios para los niveles de iniciación y maniobras, pasando a costar 140 €. Se harán bautismos gratuitos a los colegiales del Johnny en mayo y junio, ya que es uno de los principales motivos por lo que nos dejan utilizar sus instalaciones y para promocionar la subida de éstos a los cursos de Boiro.

Está en marcha la realización de unos protocolos para Valmayor, de forma que todo quede claro, responsabilidades, informes, estadillos flota. Se intentará potenciar cursos de fin de semana, Spi, seguridad, otros.

Se intentará crear un nuevo espacio en la web parecido a Cineros, que tuvo que ser cerrado.

Se revisará la parte escrita de la enseñanza.

Por último Ana nos habla, de las acciones de mejora para el tema de los encuadramientos, mientras no esté en la Web, se hará en google drive, actualizando allí los datos, para que sea más fácil el encuadramiento de los monitores tanto en Valmayor como en Boiro y poder así ir asegurando los encuadramientos antes que den comienzo los cursos. Se creará un Grupo de Ligera equivalente al antiguo de Valmayor, pero éste estará a cargo tanto de Valmayor como de ligera en Boiro. Se intentará crear un grupo de festejos que propicie reuniones externas de los socios y encuadramientos.

Toma la palabra Alfredo Platas informándonos de las actividades del Grupo de Crucero, estado de los barcos de crucero 2013/2014. De la compra de un nuevo barco y protocolos que deberán seguirse en los cambios de semana en Boiro, para el cuidado de todos ellos.

Comienza dándonos una evaluación del estado de la flota desde 2013 hasta la fecha, con el fin de presentar una imagen actualizada de la misma.

Las decisiones que se toman desde el grupo de crucero sobre la flota de barcos de madera es: evaluar el estado actual, reparación global para conservación futura. Se ha procedido a una reconstrucción parcial con los medios del CINA. El Corrubedo se vende por ser el que está en peor estado. Noro y Finisterre quedan operativos para el 2014, debiendo ser conservados a cubierto en invierno, además habrá que carenarlos, repasar y pintar cada año para conservarlos

Respecto a los albatros, se decide su venta y sustitución. Los Albatros de Boiro son vendidos en Semana Santa 2013, liberando recursos para otros usos.

Los Tonics se repararán para seguir dándoles uso. Se les hace la documentación y legaliza. Se utilizarán, en el medio plazo, para nivel III y nivel II perfeccionamiento. Se conviene la necesidad de tener un nuevo barco de crucero para 2014. Y después de un gran estudio realizado por el grupo de Crucero, proponen comprar el Portokali. Es un Yatchland 24 (del año 2005), y tiene todos los parámetros indispensables y deseables para utilizarlo como barco de escuela (gran bañera, cofre de fondeo, sólido y bien lastrado, moderno, etc). Todo esto junto con el precio que es asequible y el armador de confianza, hace que este barco sea el elegido.

Nos sigue contando Alfredo que se realiza una visita de inspección al Portokali, se acuerda el precio final y finalmente se compra y traslada hasta Cabo de Cruz. Nos comenta la viabilidad económica de la compra. El precio del barco es de 10.500 €. Se compra un motor fuera borda 6 hp del año 2008 por 900 €. La documentación, impuestos, carenado y remates alcanzan un total de 1.100 €. Calculando un uso de 5

cursos al año y descontando los costes directos e indirectos por alumno de cada curso, se calcula un periodo de amortización total de 3,85 años.

Por último Alfredo nos hace un resumen del resto de trabajos que se han ido realizando a lo largo del 2013/2014.: inventarios, limpieza, reparaciones y reequipamiento de los Tonics. Entran en astillero para reparar golpes antiguos y carenar. Se compra material nuevo y se tira el antiguo. Se compran chalecos de crucero nuevos y se cambian las botellas de los antiguos. Se compra un cofre nuevo, para poder dejar material en puerto.

Se elaboran unos protocolos completos para su seguimiento cada semana de curso en Boiro (en los que tendrán que implicarse de una forma seria cada jefe de flota y el materialista): inventarios y check out, protocolos de limpieza y mantenimiento.

Habrà una remodelación del marco de uso de los amarres de Boiro: torretas de luz y agua nuevas, cofre propio para guardar materiales (ya se hizo referencia antes), cambio de amarres en invierno para preservar los barcos.

Por último nos informa Alfredo que se llega a un acuerdo con la Federación Madrileña de vela para realizar actividades de navegación en cruceros de regata First 7.5, en el pantano de San Juan.

Da las gracias a la implicación de Junta, ayudando a un grupo de crucero poco numeroso pero muy activo.

Toma la palabra Luis Javier, presentando los datos sobre comunicación. Comienza contándonos cómo conoció el CINA, él estaba interesado en hacer algún curso de vela y un amigo suyo un día le dijo: tú quieres aprender a Navegar de verdad? Pues ve al CINA, se lo dijo con tanta seguridad y rotundidad que no dudó un momento en hacerlo.

Nos explica en primer lugar que para llegar a los objetivos hay dos caminos: una comunicación externa, que va dirigida a dar a conocer la escuela y sus actividades al público en general y de forma específica (segmentada) al público joven para incrementar el número de alumnos. Y una comunicación interna que va dirigida a las personas que ya son parte de la escuela, para darles a conocer las actividades que se realizan, y fomentar la participación de los cineros en las mismas.

A continuación nos expone las estrategias que han de seguirse para permitimos entrar en contacto con la demanda del mercado que serán: la imagen e identidad "corporativa", la publicidad, marketing directo, promoción de ventas, punto de venta y venta activa).

Luis Javier empieza contándonos qué se ha estado haciendo para dar publicidad a la escuela: se elaboró material publicitario (trípticos, carteles). Los medios a través de los cuales se publicita el CINA son: La Web de cursos, web propia, Google Ads, Google Maps, Facebook, Google+, Twitter, Aula Verde Johnny y Boletín. Por estos medios se consigue llegar a gran parte del público.

Respecto al marketing directo, que va dirigido al cliente final, se ha utilizado: la Vitrina de Valmayor, trípticos "en mano", "pon tu chincheta", llegar a acuerdos con empresas, como Sailway. Cineros por el mundo haciéndose fotos con las camisetas del CINA.

Las Promociones de venta, nos comenta Luis Javier, que han funcionado y se seguirán utilizando, son: los descuentos a jóvenes, Al CINA con tu vecina, descuentos fin de temporada, Web cupones descuento en los bautismos (Groupon, Let's Bonus, Ofertix). Se harán este año promociones a Colegiales del Johnny, como se comentó en otro punto, haciendo Bautismos gratis en Mayo y Junio. Se realizará una subvención para desempleados.

Y como colofón hace referencia a la Venta Activa, quizá la más importante, ya que es el boca-oreja y es la mejor baza. Así conoció Luis Javier la escuela.

El trabajo de la comunicación se basa en prueba y error. Ver lo que funciona y seguir con ello y lo que no, desecharlo.

Toma la palabra Alberto para contarnos qué se está haciendo y se quiere hacer, en el tema de la comunicación 2014, en referencia a la imagen e identidad "cinera".

Nos informa que se está unificando la imagen en: la Web con blog [www.cina.es/wp](http://www.cina.es/wp) (que está en proceso), los trípticos, que ya están acabados, cartel imprimible y customizable los datos de contacto del cinero (en proceso), Cartel A2 de Valmayor, cartel publicitario de conferencias, el boletín a través de MailChimp, carátula/frontal de twitter y Facebook.

Se quiere crear una web de gestión y que sea el motor social siguiendo tres fases: 1 Traducción de diseño, implementación de algunos automatismos y blog, 2 Web de gestión (técnicamente complicada), 3 Web como motor social.

Por último Alberto nos comenta que hay una situación incierta con la nueva sede, el colegio Mayor San Juan Evangelista, pero a la vez improbable de cierre. Ya que Unicaja, quién tenía la concesión de gestionar el colegio, deja la misma y el acuerdo del Cina fue con Unicaja. Por otra parte hay dos Fundaciones interesadas en dicha concesión, Ortega-Marañón y Giner de los Ríos que siguen la misma línea de actuación que llevaba Unicaja. Y respecto al tema de los Bautismos a colegiales, se pusieron en contacto con el Aula Verde del Colegio, dónde también nos promocionan y atraemos a más jóvenes.

#### **4.- Balance y estado de cuentas del año 2013**

Toma la palabra Nieves para desarrollar el informe económico del 2013. Tras un 2012 con acciones encaminadas a la mejora, adecuación y saneamiento de instalaciones, partimos en el 2013 con las siguientes consignas para la mejora de resultados: contener el gasto, incrementar la publicidad para atraer a nuevos alumnos, realizar promociones y ajustar los precios de nuestros cursos, desinvertir vendiendo la flota ociosa.

Nieves nos informa de que este año hemos tenido un Beneficio de 36.913,73 € frente a la pérdida que hubo en el 2012 de 22.259,80 €

Prosigue dividiendo los resultados por bases:

Valmayor ingresa unos 2.000 € menos que el año 2012, pero hay que tener en cuenta que el curso de monitores de ligera se imputa a Boiro, ya que las prácticas se hicieron allí. Y aunque ha habido más alumnos, con la bajada de precios ha habido menos ingresos, y ha bajado también el número de bautismos. Y por otra parte se ha invertido en mejoras, se cambió el suelo del Galpón grande y se compraron Velas para los raqueros.

En San Juan prosiguen las pérdidas. En la Asamblea Extraordinaria ya se decidió cerrar la base, con el compromiso de buscar alternativas para continuar la actividad de crucero sin que genere pérdidas.

En Boiro hay un beneficio de 18.303 €. Ha habido más ingresos por cursos, más alumnos que el año anterior. Ha habido importantes recortes en gastos variables. Aunque tenemos nuevas tasas y cánones y costes de amortización de las plazas del náutico.

El nivel III ha obtenido ganancias, este año se volvieron a coger los Tonics. Ha habido más ingreso por cursos. Ha habido un importante ahorro generado por la obtención en el 2012 de los papeles de los tonics. Como gastos, hay nuevas tasas X-5 y asunción de costes de amortización de plazas del náutico.

El nivel IV se mantiene más o menos en su línea. Hay un ahorro de 486 € por la buena gestión del alquiler del barco con Sailway.

En cuanto a la oficina y gastos generales también ha habido resultado positivo, entre otras cosas, ya que la misma Nieves hizo el trabajo de contabilidad sin cobrar. Ha habido venta de flota que ha mejorado la tesorería sin afectar a la necesidad de los cursos. Ha aumentado el número de socios.

Preguntando a la Asamblea quedan **APROBADAS las cuentas de 2013** con:

Si, 45

No, 0

Abstenciones, 1

Toma la palabra Aurora para hablarnos del compromiso con el programa electoral, contándonos que solo quedarían 5 puntos por terminar, pero que ya están en marcha.

Empieza por las obras de boiro, se está cambiando el tejado, enfoscando las paredes, y se cambiará el suelo antes de finalizar el 2014.

Se prevé la compra de dos Láser Vago como renovación de flota de ligera en Valmayor. Se sustituirían por dos vauriens, que se llevarían a Boiro.

Venta de la flota infrautilizada, está en curso. Quedan dos Albatros por vender, que mientras no se vendan, se podrán utilizar para cesiones, cursos de crucero nivel I. Si en octubre de 2014 no se han vendido, se llevarán a Valmayor para no pagar amarre en San Juan.

Como cuarto punto estaría introducir las relaciones internacionales, confraternizar con otras escuelas extranjeras, aprovechando la Regata ESA en Alemania, por ejemplo. Hacer "pactos" con la escuela de Glenans. Conocer otras escuelas españolas, como por ejemplo el curso de Dornas que se imparte en Galicia.

Como quinto punto del compromiso, estaría la Revisión de los textos de enseñanza, mejorarlos, actualizarlos, etc. Es decir una Actualización de Enseñanza y Topós.

La socia Humildad Gil toma la palabra para preguntar acerca de las posibles ideas que tenga la Junta para incentivar el encuadramiento de monitores.

La presidente responde que no hay estrategia. Todo el mundo sabe que el CINA se mueve por el trabajo voluntario de sus monitores. Los monitores deben disfrutar de lo que hacen, sin presiones ni agobios.

El CINA debe abrazar la actividad que sea capaz de manejar su grupo de monitores para poder disfrutar con los encuadramientos y con lo que ello conlleva (navegar y transmitir esta pasión).

#### **5.- Presentación y aprobación, si procede, del plan de actividades y Presupuesto para el año 2014**

Toma la palabra Alfredo Platas presentando los presupuestos para el 2014.

Aprobación de presupuestos 2014:

Si, 45

No, 0

Abstenciones, 1

Interviene Mila para preguntar en cuanto tiempo se amortizaron los Albatros.



## **6.- Ruegos y Preguntas**

Vuelve a coger la palabra Mila:

Pregunta a Alfredo el por qué no ha apoyado la idea de resucitar el Consejo de monitores tal y como proponía el anterior coordinador de Valmayor Jose Carlos Benítez., y recalca lo importante de cuidar a los monitores.

Alfredo contesta que en los últimos tiempos el Consejo estaba vacío de voluntarios y sólo generaban enfrentamientos entre la Junta y los monitores.

Jorge Astray plantea que los grupos de trabajo han de cubrir la operativa de cursos y aconseja la creación de otro foro de discusión como otro organismo diferente. Son dos entidades distintas, una con la operativa del día a día, la otra como una generación de "lluvia de ideas".

Aurora expone a todos los socios que los miembros de su Junta son libres para opinar como monitores y como socios cuándo y dónde quieran. Otra cosa distinta es opinar en individual como Junta.

David Mateo recuerda que el Consejo de monitores hace años era un órgano activo y operativo.

Jorge Astray apoya la idea del Consejo.

Aurora reafirma la idea de libertad de reunión de los socios del CINA para hablar los temas que deseen, si bien, solicita que no haya "trabajos paralelos" en cuanto a este supuesto Consejo y los grupos de Trabajo que hay funcionando.

Toma la palabra Pepe García Durán, para proponer "obligar" a los monitores encuadrar un mínimo al año para seguir siendo monitor. Alberto y David Gómez responden que así se quedarían sin monitores y sin socios.

Toma la palabra José Ignacio López para proponer dos cosas:

Crear en el Colegio Mayor San Juan Evangelista un Aula Azul para dedicarlo a temas náuticos. Alberto responde que la actividad se mueve en el Aula Verde y que estamos empezando nuestra relación y nuestra actividad de captación de colegiales, siendo hasta el momento bastante buena.

Investigar si se podrían poner los cursos de vela como asignaturas de libre elección para los estudiantes en universidades y que consigan así créditos.

Toma la palabra Mila para preguntar acerca de su expulsión de la lista de correo de monitoresactivos.

Aurora recuerda que la expulsión viene como consecuencia de graves acusaciones vertidas hacia otro socio. Recuerda también que presentó un camino para pedir disculpas y volver a la lista, pero la socia Milagros no lo aceptó.

Mila solicita audiencia con la Junta para explicaciones de este tema.

Aurora contesta que no hay que dar más explicaciones. La decisión fue tomada por Junta en su totalidad.

Aparte, Milagros insiste sobre la necesidad de dejar reflejada en un Acta de una reunión de Junta esta expulsión.

Sin más asuntos que tratar, se da las gracias a los socios por haber acudido y participado, y se da por concluida la Asamblea General Ordinaria del 2014.

**VºBº**

La presidente

Mº Aurora Pérez de la Cruz

Secretaria

Susana Gómez Fuentes